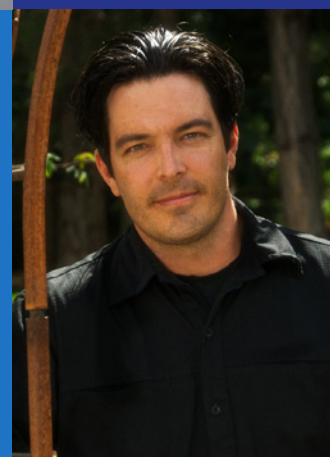
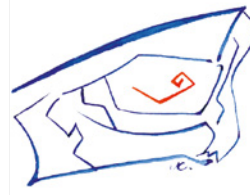




Sentire

- Workshop -



Auswahl an Workshop Themen

Plötzlich Verantwortung

Sie haben eine zentrale Funktion im Unternehmen und die entsprechende fachliche Ausbildung erhalten. Jetzt erwartet man von Ihnen die Umsetzung.

Schwierigkeiten entstehen fast immer bei der Veränderung bestehender Prozesse und Strukturen und bei der Mitnahme und der Implementierung von Verhaltensänderungen bei den Mitarbeitern.

In unserem Seminar erhalten Sie wertvolles Handwerkzeug, was Ihnen die Aufgabe maßgeblich erleichtern wird.

6 h Seminar
Folge Seminar:
Die Macht der Sprache

7 + Schulung

Vertriebs-, Servicemitarbeiter und Projektmanager sind entscheidend für den Erfolg des Unternehmens. Dabei spielen neben der fachlichen Qualifikation auch intuitive angemessene Kommunikation und Motivation eine entscheidende Rolle.

Das 7 + Format legt den Schwerpunkt auf Kommunikation und Motivation.

Sie motiviert Mitarbeiter und gibt ihnen wertvolle Tipps für den beruflichen Alltag.

7 x 4 h
Seminar

Reflexion

Dies ist ein Workshop für die erfolgreiche Umsetzung von Veränderungsprozessen.

Kluge Unternehmen reflektieren, lernen, investieren und probieren. Vordergründig in die Entwicklung der Unternehmenskultur und das Beziehungsmanagement ihrer Mitarbeiter.

Dieser Workshop ist eine Mischung aus einem strukturierten Personalgespräch, gezielter Wissensvermittlung, der Identifikationsstärkung und einem Best-Practise Austausch.

3 x 4 h
Workshop
Einzelberatung

Thomas Menzel

GRÜNDUNG VON SENTIRE 2004

Motivation

- aktuellstes Wissen und Erfahrungen weitergeben

Angebot

- Berater bei der Schärfung der Wahrnehmung von Marken
- Aus- und Weiterbildung von Führungskräften und Verkäufern
- Trainingsjobs im Vertrieb und Marketing bei mittelständigen Unternehmen
- Katalysator für den Servicebereich und den Vertrieb
- Umsetzung von Managementsystemen

Merkmale

- Experte beim Motivieren
- Experte bei der Entwicklung von Verkaufstalenten
- Experte für die Wahrnehmung von Marken
- Experte für die Forcierung und Optimierung von Vertriebsstrukturen

Philosophie

- aktiv wahrnehmen
- Wahrnehmung schulen
- Ressourcen aktivieren
- Wissen ins Handeln überführen
- neue Technologien sinnvoll integrieren
- Mitmachen und erfolgsorientiert honoriert werden

Vita

Über 25 Jahre Erfahrung insbesondere in den Branchen

- Gesundheitswesen
- Medizintechnik
- Softwareentwicklung
- Maschinen- und Anlagenbau

eigene Tools

- Sales Profiler (CRM Referenz- und Trainingstool)
- MIA (Marketing- und Mediaplanung)
- e-PRS (Sprachprofil)
- CRApps (ProzessApps zur Unterstützung der Kundenbeziehungen)

Ausbildung

- Dipl. Informatiker (TU Dresden)
- MBA Health Care Management (DIU - Dresden International University)
- Kommunikationstrainer (verschiedenste Ausbildungen)



Telefax **0351 31 58 44 39**

Bitte um Kontaktaufnahme

Name: _____

Telefonnummer: _____

Was ich noch sagen möchte...

sentire

Thomas Menzel
Schubertstraße 24
01307 Dresden

Mobil: 0160 94 71 46 73
Telefon: 0351 31 40 908
Telefax: 0351 31 58 44 39
E-Mail: post@sentire.de
Internet: www.sentire.de

